

コロナ禍における家計消費の変化

～ウィズコロナの現状分析とポストコロナの考察

ニッセイ基礎研究所 生活研究部 久我 尚子

要 旨

1. コロナ禍における消費内訳の変化を見ると、食関連では外食が大幅に減る一方、パスタや肉、出前などの支出が増え、食事では手軽さと質の高さの需要が増している。外食需要が中食へシフトしているが、コロナ前から中食市場は共働き世帯の増加などで拡大していた。感染状況が収束へ向かい、行動制限が緩和されたポストコロナでは外食需要は徐々に回復するだろうが、テレワークの浸透で人の流れが変わることで、店舗立地には工夫が求められる。
2. 交通や旅行、レジャーなどの外出型消費の支出は感染状況と連動し、コロナ前の水準を下回る。ポストコロナでは回復基調を示すだろうが、テレワークで通勤需要が減るため、交通機関では新たな領域での展開や業態転換を合わせた検討が求められる。旅行やレジャーについては、コロナ前から、若い世代において娯楽の多様化等による相対的な興味関心の低下が課題として指摘されており、引き続き創意工夫が求められる。
3. パソコンなどのテレワーク関連製品は国民1人当たり10万円の「特別定額給付金」の後押しもあり、支出額が増えている。耐久消費財であるため、購入後数年は落ち着きが見られるだろうが、今後も一定のサイクルでの需要増が期待できる。一方、背広服などのオフィス着の需要は大幅に減っている。コロナ前からオフィス着のカジュアル化の流れはあったが、ポストコロナでは一層、アパレル製品のラインナップではカジュアル化の流れが強まるだろう。
4. ゲーム関連の支出は2020年3月の全国一斉休校や感染が再拡大した夏休みなど、子どもの生活と連動して増えている。また、デジタル化の進展にコロナ禍による需要増が加わり、電子書籍などのデジタル娯楽の支出が増えている。今後はシニア層でもスマートフォン利用率などが高まることで、電子書籍などは幅広い層に需要が広がる可能性がある。
5. コロナ禍における個人消費は巣ごもり需要に加えて、対面サービスのオンライン対応をはじめとした企業の創意工夫に支えられた。しかし、やはり従来から支出額の大きな外出型消費の大幅な減少が個人消費全体へ与える影響は大きい。欧米では感染力の強い変異種による感染拡大によって、ワクチンの接種証明や陰性証明を活用する動きに加えて、米国では3回目のワクチン接種が予定されている。日本政府には、まずは迅速にワクチン接種を進めること、また、各国の対策から学びを得て、国民を守りながら経済活動との両立を効果的に図る政策を求める。

1——はじめに

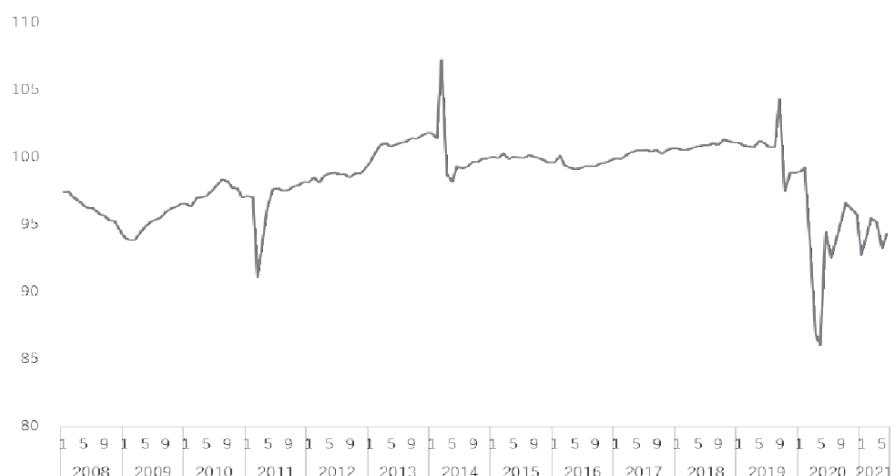
日本国内で新型コロナウイルス感染症の感染が発見されてから1年半余りが経過した。国内の消費行動は、政府が全国一斉休校を要請した2020年3月頃から大きく変化した。本稿では、総務省「家計調査」の月次データを用いて、コロナ禍における家計消費の変化を振り返る。また、感染状況の収束が見え、行動制限が緩和されたポストコロナについても考察する。

2—個人消費全体の状況

まず、個人消費全体の状況を概観する。GDP統計の家計最終消費支出に相当する「総消費動向指数（CTIマクロ）」を見ると、新型コロナウイルスの感染拡大によって国内で初めて緊急事態宣言が発出された2020年4・5月は、リーマンショックや東日本大震災後を大幅に上回る落ち込みとなった（図表1）。なお、コロナ禍の直前の個人消費は、2019年10月に消費税率が10%へ引き上げられたために生じた反動減からの回復が鈍い状況にあった。そこにコロナ禍が直撃し消費は深く落ち込んだ。2020年6月には経済活動の再開を受けて大幅に改善したが、夏や冬には感染が再拡大したことで再び落ち込み、2021年6月の時点ではコロナ前の水準には戻っていない。

これまでの推移を見ると感染状況と消費は連動している。ワクチン接種の進行や変異種に対するワクチンの効果等の状況にもよるが、今後も感染状況が悪化すれば消費は下向き、改善すれば上向くことを繰り返すと見られる。なお、感染者数は格段に増えているにも関わらず、初めての緊急事態宣言発出時と比べて、その後の感染再拡大期の消費の落ち込みは浅い。これは、緊急事態宣言の発出地域が一部にとどまつたことや、飲食店や百貨店などの店舗施設の営業自粛要請も当初と比べて限定的であったことに加えて、生活者の意識変容の影響も大きいだろう。長らく続くコロナ禍において、未知のウイルスが既知のウイルスとなったことで生活者の感染不安は弱まり、感染状況が悪化しても人の流れは減りにくくなっている¹。

【図表1】総消費動向指数（CTIマクロ、実質）の推移



(資料) 総務省「消費動向指数(C.T.I.)」より作成

¹ 久我尚子「『ニコナ慣れ』と感染不安の弱まり」、ニッセイ基礎研究所、基礎研レター（2021/4/23）

3—消費内訳の変化

総務省「家計調査」にて二人以上世帯の消費支出の内訳を見ると、外出自粛や非接触志向の高まりによって、旅行やレジャー、外食などの外出型消費や、マッサージや理美容サービスなどの接触を伴う対面型サービスの消費が大幅に減少している。一方、家の中で過ごす時間が増えたことで、食のデリバリー・サービスやゲームなどの巣ごもり消費が活発化している。また、働き方がテレワークへと大きく舵が切られたことで、パソコンや家具などのテレワーク関連製品の需要が増している。それぞれの消費領域について順に見ていきたい。

1 | 食関連

食関連で支出額の減少が目立つのは外食の食事代や飲酒代である（図表2・3（a））。国内で初めて緊急事態宣言が発出された2020年4月の飲酒代は前年同月比▲90.3%となり大方の需要が消失し、食事代も▲63.3%と大幅に落ち込んでいる。6月から秋にかけては、経済活動の再開を受けて人の動きが増え始めたことや、政府の需要喚起策「G o T o イートキャンペーン」の効果もあり回復基調を示している。なお、2020年10月の食事代は前年同月を若干上回っているが、これは需要回復の影響もあるが、前年同月に当たる2019年10月は消費増税による反動減が生じていたために、2020年10月は前年同月比でプラスに振れやすい影響がある。2018年10月と比べれば、2020年10月の食事代は▲5.9%、飲酒代は▲38.0%である。

2020年11月以降は感染が再拡大したことで回復基調は後退したが、2021年2・3月頃は一時期、感染状況が改善したことで再び回復基調を示した。しかし、その後は更なる感染拡大によって、東京をはじめ一部地域で緊急事態宣言が発出され、酒類の提供が制限されたことで低迷し、外食の支出額は感染状況と連動している様子がよく分かる。

一方、食関連で支出額の増加が目立つのは、パスタや即席麺、冷凍食品など手軽に食べられる利便性の高い食品に加えて、生鮮肉やチーズなどの比較的高級な食材、油脂・調味料、チューハイ・カクテルなどの酒類、出前である。これらより、外食を控えて家での食事回数が増えたために、外食需要がテイクアウトやデリバリーなどの中食や内食（自炊）需要へとシフトしたことで、手軽な食事需要とともに、家の食事の質を高めたい需要の両面が増している様子がうかがえる。

中食需要が増している背景には、コロナ禍による外食需要からのシフトに加えて、中食需要自体も増していることがある²。近年、利便性重視志向の高い単身世帯や共働き世帯が増加傾向にあることで中食市場は拡大傾向にあった。さらに、コロナ禍でデリバリー・テイクアウトに対応する飲食店が増えたことで、消費者にとって中食の選択肢が増え、サービスとしての魅力が増している。

感染状況が収束へ向かい、行動制限が緩和された状況をポストコロナとすれば、このポストコロナでは消費者の外出行動が戻り始め、非接触志向の高まりが緩和されることで、外食需要は自ずと回復基調を示すだろう。しかし、テレワークの浸透によってオフィス街の人の流れが減ることで、オフィス周辺のランチや会社帰りの飲み会需要はコロナ前の水準には戻りにくくと見られる。在宅勤務をはじめとした柔軟な就労環境の整備は、もともと「働き方改革」として進められてきたことであり、今後とも一層進むんだろう。すでに一部の外食チェーンでは、コロナ禍でオフィス街に近い駅前から住宅の多い郊外へと出店戦略を見直す動きもある。今後は人の流れが変わることで、外食店のみならず、コンビニエンス

² 久我尚子「コロナ禍の家計消費の推移」、ニッセイ基礎研究所、基礎研レポート（2020/11/12）など。

ストアやドラッグストアなど他業態の店舗立地も変わっていくのだろう。

【図表2】新型コロナで大きな変化が見られる主な支出品目（二人以上世帯、対前年同月実質増減率%）

	2020年												2021年※4月以降は2019年同月比												
	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月	4月	5月	6月									
食料	パスタ	44.4	70.5	38.8	10.4	17.1	17.0	20.5	9.2	21.0	25.8	27.4	9.7	7.7	16.1	23.5	4.1								
	即席麺	30.6	43.3	31.0	13.2	28.1	18.7	16.9	11.0	13.4	23.2	26.8	▲2.7	▲3.7	14.5	30.4	15.8								
	生鮮肉	10.1	20.7	23.4	10.2	13.9	16.0	8.1	8.6	8.8	6.7	12.3	5.2	4.2	5.9	12.9	4.7								
	チーズ	15.3	30.7	30.1	12.6	14.8	13.1	8.1	6.9	10.2	10.6	16.0	9.0	13.2	15.2	18.4	18.0								
	油脂・調味料	12.5	21.6	15.8	9.5	8.8	11.2	2.2	10.4	12.5	16.0	18.4	3.8	8.2	11.0	13.3	5.4								
	冷凍調理食品	22.2	19.0	16.0	21.8	14.9	21.6	16.3	7.2	18.9	32.7	27.8	23.7	38.0	35.9	37.0	28.1								
	酒類	8.3	20.9	25.7	16.3	11.1	10.6	4.3	23.2	14.9	9.0	16.4	3.0	8.1	14.5	20.6	12.8								
	チュハイ・カクテル	22.8	42.1	52.6	50.3	38.3	44.4	20.2	28.2	25.9	26.6	31.6	38.5	32.7	43.7	43.7	52.0								
	出前	46.5	98.3	168.5	116.0	117.6	86.7	97.6	139.9	130.3	100.3	112.0	115.8	179.9	160.8	207.9	189.3								
	食事代	▲30.3	▲63.3	▲55.8	▲30.9	▲26.7	▲33.4	▲21.3	0.7	▲8.2	▲19.9	▲36.3	▲27.2	▲25.7	▲32.4	▲38.9	▲33.8								
	飲酒代	▲53.5	▲90.3	▲88.4	▲63.6	▲54.0	▲64.7	▲54.6	▲36.3	▲57.4	▲81.8	▲90.8	▲82.5	▲76.8	▲80.9	▲89.1	▲86.2								
家具・家事用品	一般家具	▲6.6	▲38.7	24.4	83.3	131.5	▲12.8	▲39.6	95.9	18.7	15.0	▲20.3	43.5	▲18.8	▲7.3	65.5	▲33.8								
	他の家事用消耗品のその他 ※ウェットティッシュを含む	46.5	68.7	45.2	34.8	31.4	22.7	▲12.5	24.4	23.8	13.3	12.7	14.0	12.2	15.8	19.7	11.7								
	被服及び履物	▲16.3	▲79.9	▲64.7	▲57.4	▲66.6	▲82.3	▲47.6	7.5	▲4.0	▲26.8	▲42.2	▲59.9	▲37.1	▲2.7	▲74.0	▲34.4								
保健医療	生地・系類	13.2	93.0	33.1	43.3	▲2.7	▲8.7	▲1.7	76.3	17.8	0.8	30.9	▲4.8	6.0	6.7	▲19.0	10.5								
	保健用消耗品 ※マスク・ガーゼ含む	17.8	123.9	179.5	105.4	140.9	146.9	42.3	106.7	76.3	49.6	27.8	32.2	35.3	57.6	72.8	68.2								
	医療診療代	▲7.0	▲17.0	▲17.3	▲1.9	▲2.5	▲3.6	▲3.5	5.1	▲2.8	▲16.8	▲15.0	▲6.3	2.0	1.4	▲10.6	▲3.1								
交通・通信	マッサージ料金等（診療外）	6.7	▲55.4	48.6	▲23.1	▲14.6	3.3	▲16.5	0.9	▲22.9	▲16.5	▲25.3	▲14.2	▲9.7	▲0.8	38.8	1.1								
	タクシーハイ	▲44.7	▲69.8	▲68.7	▲52.1	▲48.2	▲43.6	▲40.9	▲19.4	▲42.0	▲48.5	▲49.6	▲67.3	▲30.1	▲42.6	▲51.0	▲43.3								
	バス代	▲46.0	▲71.5	▲75.9	▲61.0	▲57.9	▲67.1	▲53.7	▲45.5	▲44.9	▲60.9	▲60.7	▲61.9	▲45.9	▲52.1	▲57.4	▲54.2								
	鉄道運賃	▲65.2	▲89.9	▲86.0	▲69.7	▲70.0	▲79.0	▲65.3	▲37.1	▲51.8	▲66.1	▲70.8	▲56.2	▲58.9	▲65.1	▲72.6	▲58.4								
	航空運賃	▲84.7	▲94.5	▲77.1	▲83.5	▲86.9	▲95.9	▲58.2	▲89.8	▲82.2	▲92.9	▲94.4	▲86.8	▲71.2	▲80.5	▲68.5	▲77.4								
	自動車等購入	37.0	26.6	0.3	▲4.1	▲35.8	▲18.2	68.9	▲1.1	16.3	▲12.9	30.3	▲33.5	▲3.7	47.7	51.8	▲35.8								
	自転車等購入	▲16.1	12.7	45.1	39.1	5.2	72.4	▲24.7	18.0	▲34.9	35.5	64.0	36.8	▲27.4	50.7	70.0	▲15.7								
	レンタカー・カーシェアリング料金	8.6	51.2	▲63.4	▲31.2	▲55.5	▲57.7	▲16.4	▲27.2	▲30.9	16.0	▲24.6	▲13.9	5.9	▲13.7	▲28.1	▲0.4								
	郵便料	24.4	58.6	30.1	33.5	12.1	16.9	17.4	19.0	▲11.2	▲1.6	7.7	4.8	12.5	24.5	12.9	35.9								
	パソコン	▲4.2	72.3	68.3	18.1	129.1	12.5	▲26.2	72.2	24.6	▲7.1	▲47.4	86.8	50.8	22.4	155.0	49.9								
教養娯楽	ゲーム機	165.8	68.2	27.5	▲3.4	28.4	227.8	21.3	14.1	157.8	6.2	▲60.2	78.6	61.5	164.1	71.2	▲5.1								
	ゲームソフト等	157.0	102.8	108.6	59.5	40.3	79.5	3.8	10.5	24.9	30.1	▲20.8	12.9	43.2	55.2	68.6	51.4								
	宿泊料	▲55.4	▲94.7	▲97.6	▲57.9	▲39.3	▲47.1	▲25.7	31.8	18.4	▲34.7	▲56.0	▲56.8	▲41.7	▲59.0	▲59.9	▲60.6								
	パック旅行費	▲83.2	▲97.1	▲95.4	▲90.7	▲89.1	▲87.3	▲61.4	▲27.0	▲55.1	▲80.1	▲90.5	▲93.2	▲82.7	▲90.9	▲87.8	▲80.3								
	映画・演劇等入場料	▲69.6	▲92.7	▲96.7	▲95.6	▲85.2	▲74.9	▲65.8	▲30.3	▲51.6	▲44.0	▲62.0	▲69.8	▲48.0	▲55.2	▲53.7	▲66.9								
	文化施設入場料	▲71.4	▲95.6	▲94.8	▲47.8	▲57.5	▲60.6	▲43.8	▲28.9	▲23.4	▲58.7	▲73.8	▲30.2	▲57.6	▲61.5	▲67.3	▲43.4								
	遊園地入場・乗物代	▲86.8	▲97.8	▲96.2	▲86.1	▲71.1	▲72.9	▲52.8	▲46.1	▲39.3	▲81.2	▲76.8	▲79.8	▲62.7	▲75.0	▲83.1	▲61.1								
	月謝料	▲25.5	▲50.2	▲71.1	▲35.5	▲17.2	▲14.4	▲20.9	▲3.7	10.0	▲16.9	▲17.0	▲30.3	▲27.0	▲12.6	▲15.4	▲20.9								
	理美容サービス	▲16.9	▲41.9	▲16.9	▲6.0	▲11.7	▲11.4	▲13.8	3.4	▲6.5	▲7.3	▲18.9	▲0.7	▲16.6	▲1.7	▲7.0	▲10.9								
	理美容用品	▲0.2	▲6.1	▲8.9	4.9	▲2.3	▲4.7	▲33.1	22.1	▲0.1	5.7	▲6.0	▲6.6	1.2	▲4.2	▲4.0	▲5.1								
その他	音楽・映像ソフト、パソコン用ソフト、ゲームソフト	20.3	56.1	47.8	18.6	44.0	56.5	34.5	28.9	37.6	29.7	25.2	34.3	34.3	67.3	46.4	32.0								
	電子書籍	15.3	14.7	85.2	60.5	50.0	63.0	73.3	85.2	103.3	108.7	73.8	78.2	94.9	103.7	118.5	91.9								
	ダウンロード版の音楽・映像、アプリなど	33.0	19.4	40.2	78.1	67.2	55.4	59.4	76.5	64.0	89.4	81.3	85.0	108.5	70.1	81.9	134.4								
その他	ペット・他のペット用品	36.5	47.5	84.1	13.0	5.8	1.9	18.8	30.3	6.6	18.5	80.8	21.7	29.3	▲8.0	29.8	▲5.0								
	ファンデーション	▲10.2	▲34.9	▲43.2	▲17.3	▲22.2	▲40.8	▲58.0	▲17.3	▲10.6	▲12.9	▲20.2	▲33.2	▲12.3	▲33.0	▲34.4	▲36.1								
	口紅	▲22.2	▲41.1	▲67.3	▲51.5	▲40.8	▲59.7	▲56.6	▲37.6	▲38.4	▲40.2	▲58.4	▲46.8	▲46.1	▲58.3	▲51.5	▲60.1								

(注1) ± 5 %を網掛け

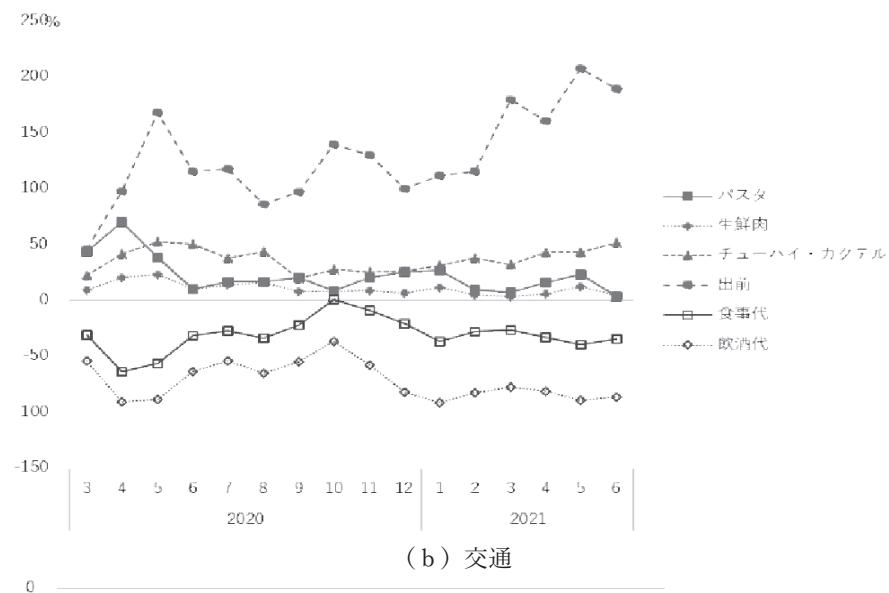
(注2) 総務省「家計調査」の月次報告の追加参考図表に未記載の項目については、支出額と項目に近しい品目の消費者物価指数を用いて計算。「即席麺」はカップ麺、「チーズ」はチーズ（国産品）、「他の家事用消耗品のその他」は他の家事用消耗品、「背広服」は背広服（春夏物や秋冬物の普通品）、「医科診療代」は診療代、「レンタカー・カーシェアリング料金」はレンタカー料金、「郵便料」は封書、「パソコン」はパソコン（ノート型）、「ゲーム機」は家庭用ゲーム機、「ファンデーションB」はファンデーションBを用いて計算

(注3) 「出前」や「音楽・映像ソフト、パソコン用ソフト、ゲームソフト」、「電子書籍」、「ダウンロード版の音楽・映像、アプリなど」はインターネットでの購入によるもので名目値。また、「ペット・他のペット用品」も名目値。

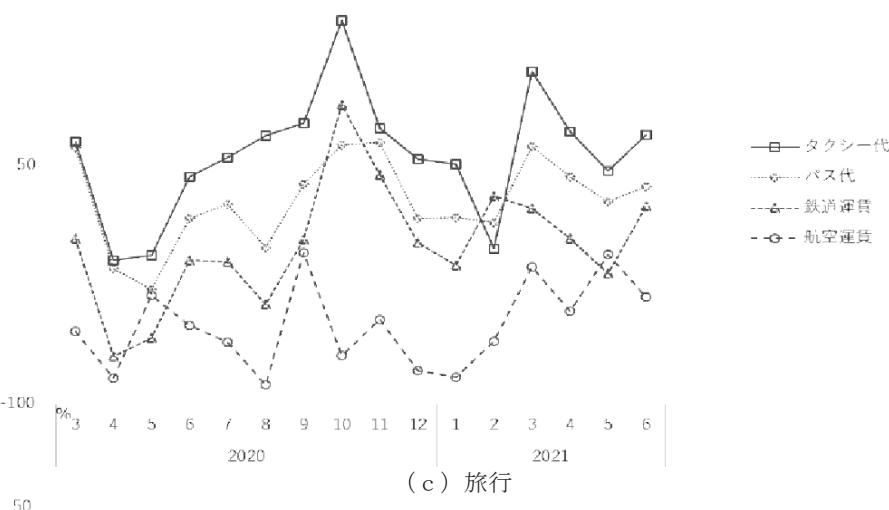
(資料) 総務省「家計調査」及び「家計消費状況調査」より作成

【図表3】新型コロナで大きな変化が見られる主な支出品目（二人以上世帯、対前年同月実質増減率%）※図表2の一部

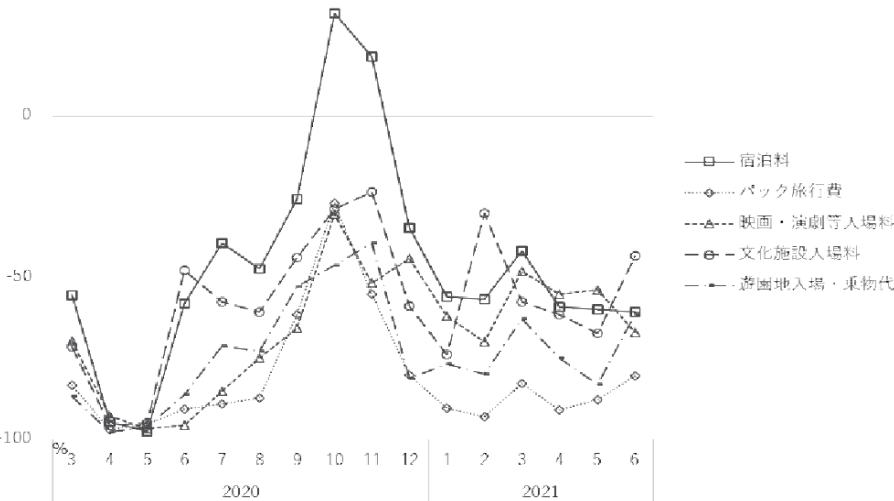
(a) 食料



(b) 交通



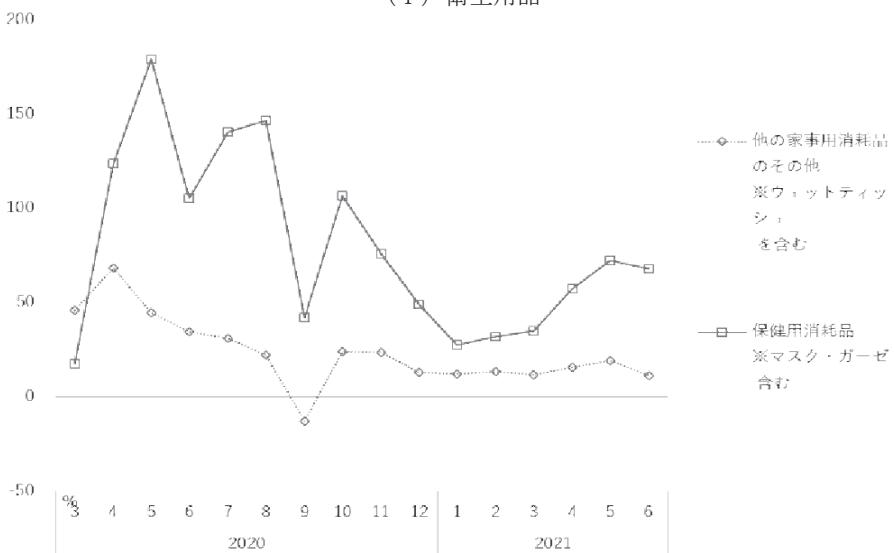
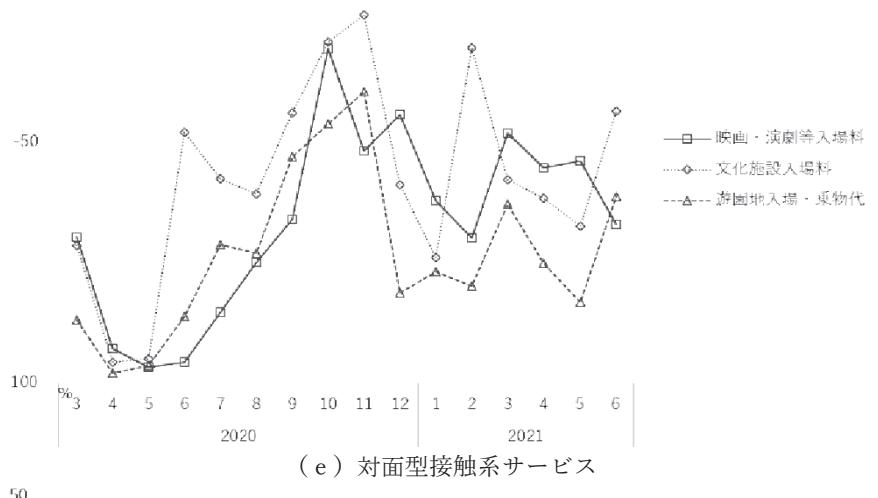
(c) 旅行



(注1) 図の掲示順は本文に対応

(注2) 赤線は巣ごもり需要など新型コロナによる需要増、青線は需要減と考えられる品目

(資料) 総務省「家計調査」及び「家計消費状況調査」より作成

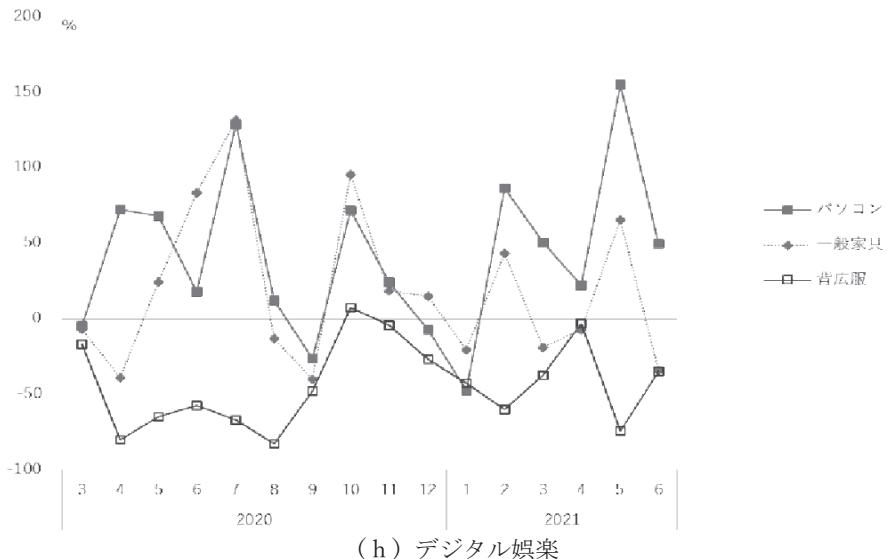


(注1) 図の掲示順は本文に対応

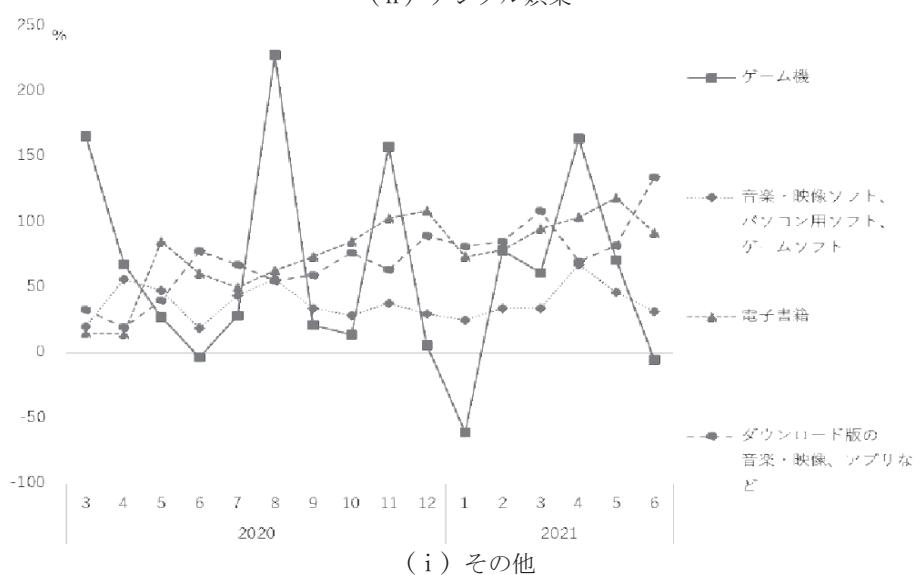
(注2) 赤線は巣ごもり需要など新型コロナによる需要増、青線は需要減と考えられる品目

(資料) 総務省「家計調査」及び「家計消費状況調査」より作成

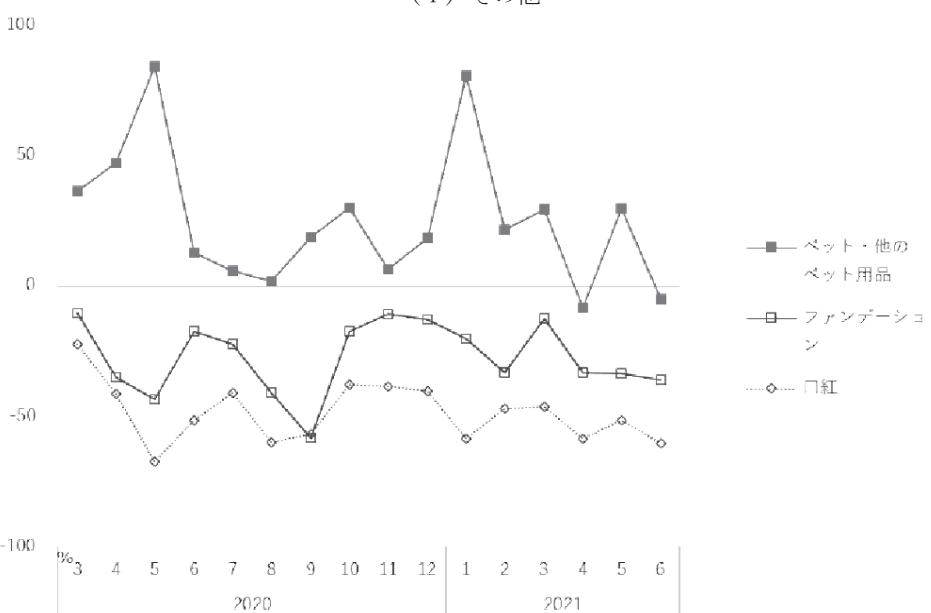
(g) テレワーク関連



(h) デジタル娯楽



(i) その他



(注1) 図の掲示順は本文に対応

(注2) 赤線は巣ごもり需要など新型コロナによる需要増、青線は需要減と考えられる品目

(資料) 総務省「家計調査」及び「家計消費状況調査」より作成

2 | 外出関連

① 交通手段

外出自粛や非接触志向の高まりから、交通費は軒並み前年同月を下回っている（図表3（b））。減少幅は、おおむね、航空>鉄道>バス>タクシーの順に大きい。つまり、移動距離が長く、空間を共にする人数が多いほどコロナ禍の打撃を大きく受けている。推移を見ると、おおむね2020年4・5月を底に6月以降は弱いながらも回復基調を示しているが、その後の感染再拡大期には後退し、やはり感染状況と連動している。

一方、図表2を見ると、自転車や自家用車の支出額は、この1年余りで前年同月より増えている月も目立ち（特に自転車）、他人との接触を避けるために公共交通機関の利用を減らし、セルフ手段による移動を増やしている様子がうかがえる。ただし、レンタカー・カーシェアリング料金の支出額は、むしろ減少した月が多い。これは、密を避けるために通勤などにカーシェアを利用する消費者もいる一方で、旅行やレジャーでの利用が大幅に減るとともに、他人とモノを共有することへの抵抗感が高まっていることなども相まって、トータルではプラスにはなりにくいということだろう。

ポストコロナでは、外食と同様に、外出行動が戻り始め、非接触志向の高まりが緩和されることで、公共交通機関の利用は自ずと回復基調を示すだろう。しかし、働き方が変わることで通勤や出張による利用は減る可能性が高い。コロナ禍で鉄道会社では、宿泊施設と連携した交通費と合わせた割安なプランの提供や、駅という好立地を活かしたシェアオフィスサービスの展開や物販への一層の注力、車内の空間を活かした宴会などの食事提供サービスの検討など、新たな需要の取り込みを模索する姿が見られるが、今後とも新たな領域での展開や業態転換を合わせて進めることが求められるだろう。

② 旅行やレジャー

旅行やレジャーの支出額も感染状況と連動しながら、前年同月をおおむね下回って推移している（図表3（c））。ただし、昨年の夏から秋にかけては「G o T o トラベルキャンペーン」の効果で大幅に回復し、2020年10月には宿泊料は前年同月比+31.8%、11月には+18.4%を示している。なお、2018年と比べても2020年10月は+11.7%、11月は+5.7%であり、G o T o トラベルは確かに需要喚起効果のあった施策と言える。また、公共交通機関などの交通費を含むパック旅行費と比べて宿泊料単体の回復基調が強いのは、コロナ禍では、自家用車などのセルフ手段を利用して近場へ旅行し、宿泊施設だけを利用する「マイクロツーリズム」志向が高いためだろう。

レジャーでは、2020年6月頃は休業要請が早期に緩和された美術館や博物館などの文化施設入場料の回復基調が強くなっている（図表3（d））。その後、夏にかけて、映画館や遊園地の営業も再開されたことで、これらも追随している。映画館や遊園地の入場料は、必ずしも感染状況と連動していないが、やはり昨年冬や2021年4・5月の感染再拡大期には回復基調が再び後退している。

ポストコロナでは、外食等と同様に、旅行やレジャーの需要も自ずと戻り始めるだろう。また、現在停止されているG o T o トラベルが再開されがあれば、キャンペーン期間においては旅行が昨年の秋のように劇的に回復することも期待できる。一方で、コロナ前から「若者の旅行離れ（特に海外旅行離れ）」³が指摘されているように、旅行やレジャー産業では、デジタル化が進展する中で娯楽の多様化が進み、価値観も変化する中で、若い世代の相対的な興味関心の低下が課題であった。よって、中長

³ 観光庁の政策「若者旅行の振興」によると、観光庁では「若者の旅行離れ（特に海外旅行離れ）」が関係各所で指摘される中、アウトバウンド活性化に向けた方策を検討するとともに、2019年には国際経験豊かな講師を学校に派遣する「若旅★授業」を実施する等、若者旅行の振興に取り組んでいた。

期的に需要を獲得していくためには引き続き創意工夫が必要だろう。

3 | 対面型接触系サービス

診療やマッサージ、理美容サービスなどの接触を伴う対面型サービスの支出額も、外出型消費と同様に感染状況と連動しながら前年同月を下回って推移している（図表3（e））。支出額の落ち込みはマッサージ料金等（診療外）や理美容サービスと比べて医科診療代で小さい傾向がある。接触系サービスでは、必要性が高く、機器等による代替が難しいものほど落ち込みが比較的小さいと見られる。

なお、コロナ禍で初診からのオンライン診療が解禁されたが、その利用率は徐々に上昇している。ニッセイ基礎研究所「新型コロナによる暮らしの変化に関する調査」⁴によると、オンライン診療・処方の利用率は2020年6月では15.8%（第1回調査）だが、調査の度に僅かに上昇し、2021年3月には19.3%（第4回調査、+3.5%pt）を示している。利用者は現在のところ多数派ではないが、今後、医療制度や機器の整備等が進むことで、その利便性の高さ等から利用者が増える可能性を秘めている。

ところで、非接触志向や感染予防意識が高まることで、マスクなどの衛生用品の支出額は前年同月を上回って推移している（図表3（f））。当初、特にマスクは品不足であったため、供給が行き渡り始めた昨年前半では支出額は大幅に増えたが、足元では前年同月比+3～5割程度で落ち着いている。

4 | デジタル関連

① テレワーク

働き方がテレワークへと大きく舵を切られた1年であり、パソコンの支出額は前年同月を上回る月が多い（図表3（g））。緊急事態宣言が発出された2020年4・5月をはじめ複数のピークがあるが、7月のピークは在宅勤務によるテレワークの定着化や学校等のオンライン講義の整備が進む中で、「特別定額給付金」や夏の賞与がパソコン需要を後押ししたものと見られる。この時期は一般家具の需要も増しており、在宅勤務環境を整えた消費者が増えたようだ。なお、10月のピークは前年の消費税率引き上げの影響であり、パソコンや家電をはじめとした比較的値の張る品目で同様の動きが見られる。

パソコンや家具などのテレワーク関連製品は耐久消費財であるため、購入後の数年は需要に落ち着きが見られるだろう。しかし、働き方の変容に伴って今後も一定のサイクルでの需要増が期待できる。また、現在のところ、大きな潮流となっているわけではないが、テレワークやオンライン講義の環境整備が一層進むことで、郊外居住やリフォームなどの住み替え需要に伴う家具や家電、自動車などの需要増が生まれる可能性もある。

一方、オフィスへの出勤が減ることで、背広服は10月を除けば、前年同月を下回って推移している。昨年4月の落ち込みは▲79.9%と大きいが、オフィス着としての需要が激減したことに加えて、入学式等の式典が軒並み延期や中止になった影響もあるだろう。

ポストコロナでは外出行動が戻り始めることで、オフィス着の需要は弱い回復基調を示す可能性はあるが、依然として厳しい状況が続くだろう。テレワークの一層の浸透に加えて、もともとコロナ前から、クールビズやカジュアルフライデーなどオフィス着のカジュアル化という流れがあった。現在、オフィス着を扱うアパレルメーカーでは、リラックス感のあるテレワーク仕様のオフィス着のラインナップを増やしたり、アパレルだけでなくインテリアグッズや食品の販売も始めるなど需要を模索する動きがある。また、コロナ禍でネット通販の利用が増える中で、自社ECサイトやSNSでの情報発信に積極的

⁴ 調査対象は全国の20～69歳の男女、インターネット調査、株式会社マクロミルのモニターを利用、有効回答は各回約2,000

な姿もある。今後ともアパレル市場では製品ラインナップのカジュアル化やリアル店舗のネット化といった流れは強まるだろう。

② デジタル娯楽

旅行やレジャーなどの外出型の娯楽を楽しむ機会が減ったことで、巢ごもり生活で楽しみやすいゲームをはじめとしたデジタル娯楽は支出額の増加が目立つ（図表3（h））。

ゲーム機は、全国一斉休校が要請された2020年3月や感染再拡大で帰省自粛が呼びかけられた8月（夏休み）などにピークがある⁵。子どもの生活と連動しており、コロナ禍で家の中で時間を持て余す子どものために、ゲーム機を買い与えた親も少なくなかつたようだ。

また、電子書籍をはじめとしたデジタルコンテンツは、いずれも前年同月を上回り上昇傾向を示している。緊急事態宣言発出時や感染拡大期に支出額が増えているものもあるが、食料などの他の品目ほどには感染状況と連動していない。これは、デジタル化の進展で、もともとデジタル娯楽の需要が増しているという土台の上に、コロナ禍による需要増が加わっているためだろう。

コロナ禍は働き方だけでなく、消費行動のデジタル化も加速させている。先のニッセイ基礎研究所の調査によると、コロナ前より利用が増加した割合は、キャッシュレス決済サービスは25.3%（2020年6月）から38.2%（2021年3月、+12.9%pt）へ、ネットショッピングは24.6%から32.9%（+8.3%pt）へと上昇している。日本のデジタル化の進展は道半ばであり、ポストコロナでも電子書籍や動画配信などのデジタル娯楽の需要は増す方向が続くと見られる。また、今後はシニア層でもスマートフォン利用率などが高まることで、幅広い層に需要が広がる可能性もある。

5 | その他

マスク着用や外出自粛期間が長引くことで、この1年余りの間、ファンデーションや口紅などのメイクアップ用品の支出額は前年同月を下回って推移している（図表3（i））。しかし、ポストコロナでマスク着用が不要となれば、メイクアップ用品の需要は自ずと回復基調を示すだろう。

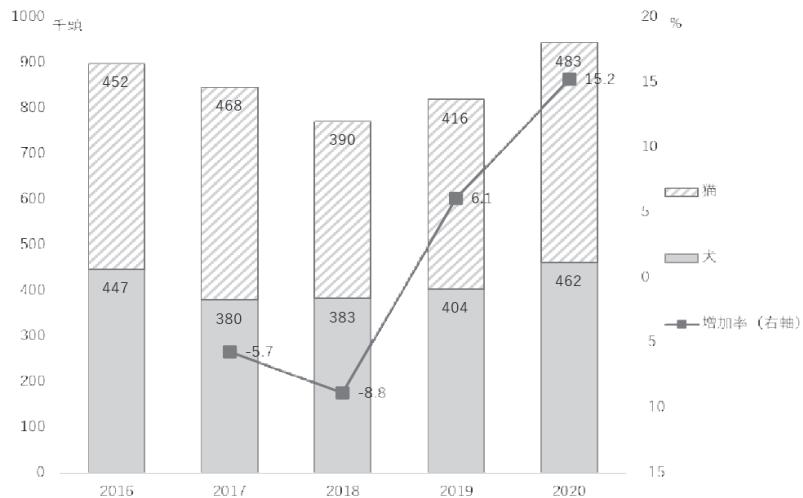
一方、ペット・他のペット用品の支出は、前年同月を上回って推移している。また、緊急事態宣言発出時など家の中で過ごす時間が増えた時期にピークがある。

一般社団法人ペットフード協会「全国犬猫飼育実態調査」によると、2020年の犬や猫の新規飼育者の飼育頭数は前年より増加し、増加率も以前より大きい（図表4）。また、飼育を始めた理由の上位には「生活に癒し・安らぎが欲しかったから」や「過去に飼育経験があり、また飼いたくなったから」が上がる。ただし、飼育理由の傾向はコロナ前と変わっていない。

コロナ前もコロナ禍でもペットに癒しを求める傾向は同様だろうが、ペット関連の支出額や新規飼育数は増えていることから、家で過ごす時間が増えたことをきっかけにペットを飼い始めた飼育者も少なくないだろう。ポストコロナでは、先に述べた郊外居住に伴ってペット需要も増す可能性がある。

⁵ なお、11月のピークはSONYの人気ゲーム機「プレイステーション（P S）5」が発売された時期と重なる。

【図表4】犬や猫の新規飼育者の飼育頭数の推移



(資料) 一般社団法人ペットフード協会「全国犬猫飼育実態調査」より作成

4—おわりに

コロナ禍における個人消費は、食やテレワーク関連製品などの巣ごもり消費に支えられている。また、企業では対面サービスのオンライン対応をはじめとした新領域への展開、業態転換の工夫など様々な創意工夫が見られる。一方でオンラインによるサービス提供は単価が下がる傾向があり、コロナ禍では対面を組み合わせた付加価値の高いサービスの提供にも制限がある。また、様々な工夫があっても、やはり従来から支出額の大きな旅行などの外出型消費の大幅な減少が個人消費全体へ与える影響は大きい。

足元で欧米では感染力の強い変異種による感染拡大によって、ワクチンの接種証明や陰性証明を活用する動きがあり、加えて米国では3回目のワクチン接種が予定されている。ワクチン接種の遅れている日本では、まずは迅速にワクチン接種を進めること、また、政府には各国の対策から学びを得て、国民を守りながら経済活動との両立を効果的に図る政策を求める。

本誌は、信頼できると思われる情報に基づき作成しておりますが、その正確性・完全性を保証するものではありません。本誌に記載された意見等は、本誌作成時点における見解であり、将来予告なしに変更する場合もあります。本誌は情報提供のために作成されたものであり、特定の取引等を行うことを推奨または勧誘するものではありません。本誌の情報に基づいて何らかの取引を行ったとしても、当社は一切責任を負えません。本誌の一部または全部を、日本生命保険相互会社の同意なしに、複写・配布することを禁じます。

Copyright© 2021 日本生命保険相互会社