#### 2021年3月12日

## わが国の不動産投資市場規模(1)

- ーボトムアップ・アプローチによる推計結果 -
- ~「収益不動産」は約272兆円、 「投資適格不動産」は約171兆円。

金融研究部 不動産投資チーム 主任研究員 吉田 資

株式会社 価値総合研究所 パブリックコンサルティング第3事業部 主任研究員 室 剛朗 (03)3512-1861 e-mail: tvoshida@nli-research.co.jp

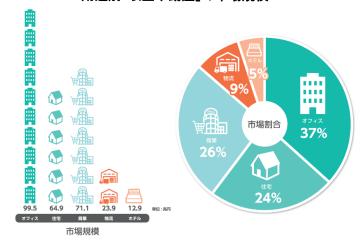
#### 要旨

- 日本の不動産投資市場は、J-REIT 市場の開設以降、拡大が続いている。当初、オフィスビルが中 心であった投資対象資産は多岐に渡っており、投資対象エリアについても広がりを見せている。
- 不動産投資市場の将来を見通すにあたり、投資対象となる「収益不動産」の資産総額がどれくらいの 規模であるのか、また、その内訳を「用途別」や「エリア別」に把握することは重要だと考えられる。
- そこで、ニッセイ基礎研究所と価値総合研究所は、共同でわが国の不動産投資市場規模に関する調 査を実施した。
- 調査の結果、日本における「収益不動産」の資産規模は約272.3兆円、「投資適格不動産」の資産規 模は約171.3兆円と推計された。
- J-REIT の資産総額は約23.3 兆円(2020 年12月)、不動産私募ファンドの市場規模は21.1 兆円 (2020 年 6 月時点)で、既に証券化された不動産の市場規模は、約 44.4 兆円である。これに基づけ ば、「収益不動産」の 16%、「投資適格不動産」の 26%が既に証券化されていることになる。
- 「収益不動産」を用途別にみると、「オフィス」が約 99.5 兆円(占率 37%)と最も大きく、次いで「商業 施設」が約71.1 兆円(26%)、「賃貸住宅」が約64.9 兆円(24%)、「物流施設」が約23.9 兆円(9%)、 「ホテル」が約 12.9 兆円(5%)と推計された。

#### 「収益不動産」の市場規模

# 収益不動産 約272兆円 約171兆円 REIT 約**23.3**兆円

#### 用途別「収益不動産」の市場規模



(出所)ニッセイ基礎研究所・価値総合研究所

#### 1. はじめに

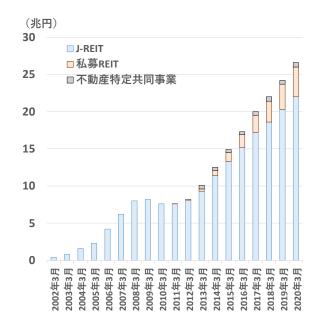
日本の不動産投資市場は、2001 年 9 月の J-REIT 市場の開設以降、拡大が続いている。REIT 等の資産総額は、0.4 兆円(2002 年 3 月時点)から 26.6 兆円(2020 年 3 月時点)に拡大しており、政府の「未来投資戦略<sup>1</sup>」における数値目標の 30 兆円に迫っている(図表-1)。また、私募ファンドの市場規模<sup>2</sup>も、10.2 兆円(2007 年 6 月時点)から 21.1 兆円(2020 年 6 月時点)に拡大した。

国土交通省「令和元年度 不動産投資家アンケート調査」によれば、「現在投資している不動産商品等の用途」は、「オフィスビル」(19.3%)が最も多く、次いで「商業施設」(16.7%)、「ホテル・旅館」(13.5%)、「賃貸住宅」(13.3%)、「物流施設」(13.3%)となっている(図表 – 2)。投資対象資産は、当初オフィスビルを中心としていたが、現在は裾野が広がり多岐に渡っている。

また、J-REIT の取得物件の状況をみると、2010 年以降、地方都市の割合が増加傾向にあり、近年では  $2\sim3$  割を占めており、投資対象エリアについても広がりを見せている。

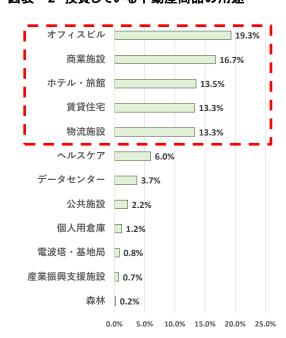
不動産投資市場の将来を見通すにあたり、投資対象となる「収益不動産」の資産総額がどれくらいの規模であるのか、また、その内訳を「用途別」や「エリア別」に把握することは重要だと考えられる。そこで、本稿3では、まず、「収益不動産」の資産規模を、「用途別」(「オフィス」・「賃貸住宅」・「商業施設」・「物流施設」・「ホテル・旅館」)に、そして、「エリア別」に推計する。次に、推計した「収益不動産」の資産規模と、J-REIT等の既に証券化された不動産の資産規模を比較することで、今後の不動産投資市場の拡大可能性を考えたい。

図表-1 REIT等の資産総額



(出所)国土交通省公表資料をもとにニッセイ基礎研究所作成

図表-2 投資している不動産商品の用途



(出所) 国土交通省「不動産投資家アンケート調査」をもとにニッセイ基礎研究所作成

2

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> 「未来投資戦略 2017 - Society 5.0 の実現に向けた改革」において、「民間投資の喚起による都市の競争力の向上等」の項目で「2020 年頃までにリート等の資産総額を約 30 兆円に倍増することを目指す」としている。

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> 三井住友トラスト基礎研究所「私募ファンドに関する実態調査」私募 REIT を含む運用資産額ベースの市場規模

<sup>3</sup> 本調査は、ニッセイ基礎研究所と価値総合研究所の共同研究であり、その内容を3回に分けて報告する。

#### 2. 「収益不動産」の資産規模の推計方法

#### 2-1「収益不動産」の定義

本稿では、事業者や個人に物件を賃貸することで、賃料収入を獲得できる不動産(以下、「収益不 動産」)を調査対象とする。ただし、「オフィス」、「商業施設」、「物流施設」、「ホテル・旅館」では、 企業における不動産の利用形態がオフバランス化の進展に伴い「自社所有」から「賃貸借」に移行 する動きがある。現時点で「自社所有」の不動産であっても、将来、賃貸されることで「収益不動 産」になり得ることから、現時点の所有形態の如何を問わず、一定の規模以上の不動産を「収益不 動産」と定義した。

また、「収益不動産」の内訳を詳細に把握するため、(1)「収益不動産」、(2)「投資適格不動産」、

- (3)「コア投資不動産」に分類し推計する(図表-3)。
- (1)「収益不動産」は、一定水準以上の面積基準(例:オフィスは延床面積 1,000 m²以上)や、築年基 準(例:住宅は1981年の着工以降)を満たす不動産を対象とする。
- (2)「投資適格不動産」は、機関投資家の投資意欲が特に強いスペック(面積基準や築年基準、等) や立地要件を満たす不動産を対象とする。
- (3)「コア投資不動産」は、最大の投資対象アセットであるハイクラスの「オフィス」に焦点を当 て、主要政令指定都市に立地する大規模ビルを対象に推計する。

凶衣一3 「収益个割准」の定義(用述剂)				
		収益不動産	投資適格不動産	コア投資不動産
オフィス	着工年	1971年以降	1971年以降	1981年以降
	規模	延床面積1,000㎡以上	延床面積2 ,000㎡以上	延床面積5 ,000㎡以上
	エリア	全国(都道府県)	東京特別区部 + 主要政令指定都市(札幌市・仙台市・東京23区・川崎市・横浜市・名古屋市・京都市・大阪市・神戸市・広島市・福岡市)	東京特別区部+主要政令指定都市 (札幌市・仙台市・東京23区・川崎 市・横浜市・名古屋市・京都市・ 大阪市・神戸市・広島市・福岡市)
賃貸住宅	着工年	1981年以降	2001年以降	
	規模	全面面積帯・非木造	全面積帯・非木造	
	エリア	全国(都道府県)	東京特別区部+主要政令指定都市(札幌市・仙台市・東京23区・川崎市・横浜市・名古屋市・京都市・大阪市・神戸市・広島市・福岡市)	-
商業施設	着工年	現存するもの全て	現存するもの全て	
	規模	店舗面積1,000㎡以上	店舗面積5 ,000㎡以上	-
	エリア	全国(都道府県)	全国(都道府県)	
物流施設	着工年	1981年以降	2001年以降	
	規模	延床面積2,000㎡以上	延床面積5,000㎡以上	
	エリア	全国(都道府県)	主要な物流エリアが所在する都道府県 (北海道、宮城県、茨城県、埼玉県、千 葉県、東京都、神奈川県、静岡県、愛 知県、三重県、岐阜県、滋賀県、京都 府、大阪府、兵庫県、岡山県、広島 県、福岡県、佐賀県)	-
ホテル・ 旅館	着工年	現存するもの全て	現存するもの全て	
	規模	全客室数	全客室数	-
	エリア	全国(都道府県)	政令指定都市および中核都市	

図表-3「収益不動産」の定義(用途別)

(出所)ニッセイ基礎研究所・価値総合研究所

#### 2-2 先行研究

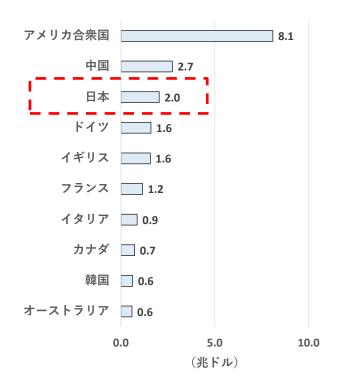
「収益不動産」資産規模の推計方法として、主に「トップダウン・アプローチ」と「ボトムアップ・ アプローチ」による方法がある。

#### (1) 「トップダウン・アプローチ」による推計

「トップダウン・アプローチ」は、GDP と不動産ストックには強い相関関係があるという仮定に基づ き、GDP に占める「収益不動産」の割合を設定して資産規模を推計する手法である。「トップダウン・ アプローチ」の事例として、「PGIM Real Estate」による推計⁴が挙げられる。「PGIM Real Estate」 の推計対象は、機関投資家を対象にした投資用不動産 (「institutional-grade real estate」)と定 義されている。「institutional-grade real estate」に関して、詳細内容は公表されていないが、投 資適格性の高い不動産のストック量を示すものと考えられる。

「PGIM Real Estate」の推計では、まず、世界各国を「国民一人あたりの GDP」を選別基準として、 「先進国」と「先進国以外の国」に分ける。次に、「先進国」を対象に、GDP に占める投資用不動産の 割合を45%と仮定した上で5、「投資不動産」の資産規模を計算している。

世界の「投資用不動産」の資産規模は、2016年末時点で約27兆ドルと推計されている。日本の資産 規模は、アメリカ(約8.1兆ドル)、中国(約2.7兆ドル)に次いで大きい約2兆ドル(約224兆円6) で、世界の「投資用不動産」の7.4%を占める(図表-4)。



図表-4 世界の「収益不動産」の資産規模(上位 10 位)

<sup>6 1</sup>ドル 112 円で換算。



<sup>(</sup>出所)PGIM Real Estate 「A Bird's Eye View of Real EstateMarkets: 2017 Update」をもとに ニッセイ基礎研究所作成

<sup>&</sup>lt;sup>4</sup> PGIM Real Estate 「A Bird's Eye View of Real Estate Markets: 2017 Update」

<sup>5</sup> 先進国の中でも、人口密度が高い香港などは、この率を上方修正している。

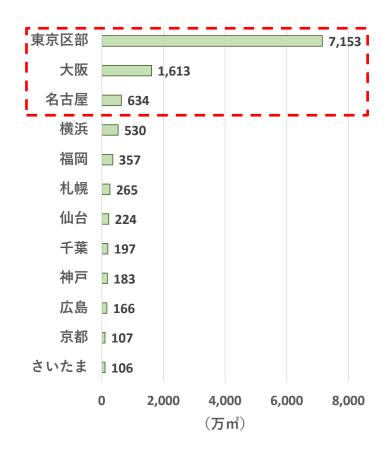
#### (2)「ボトムアップ・アプローチ」による推計

「ボトムアップ・アプローチ」は、個別不動産の積算により、市場規模を推計する手法である。「ボ トムアップ・アプローチ」の事例として、一般財団法人日本不動産研究所「全国オフィスビル調査」 が挙げられる。

「全国オフィスビル調査」では、全国87都市に立地する延床面積3,000㎡のオフィスビルを推計対 象としている。具体的には、調査対象地域の住宅地図をもとに建物を抽出して、建物登記簿を取得し、 建物用途・延床面積の条件判定を行い、条件を満たすオフィスビルを毎年1月1日時点で集計してい る。建物登記簿がない建物については、他で代用できる資料がある場合はその内容を付加している。

「全国オフィスビル調査」によれば、全国のオフィスビルストックは、2020年1月時点で1億3,021 万㎡ (10,586 棟) となっている。都市別にみると、「東京区部」が 7,153 万㎡ (全国の 55%) と最も 大きく、次いで「大阪」が 1,613 万㎡ (同 12%)、「名古屋」が 634 万㎡となった。三大都市に全国の オフィスストックの72%が集積している(図表-5)。

先行調査のレビューを踏まえ、本調査では、「用途別」や「エリア別」の推計を行う目的から、「ボ トムアップ・アプローチ」を採用した。ただし、「建物登記簿」等を調べる個別不動産の積算ではなく 「建築着工統計」等を利用することで、調査の継続性並びに再現性の担保を図ることとした。



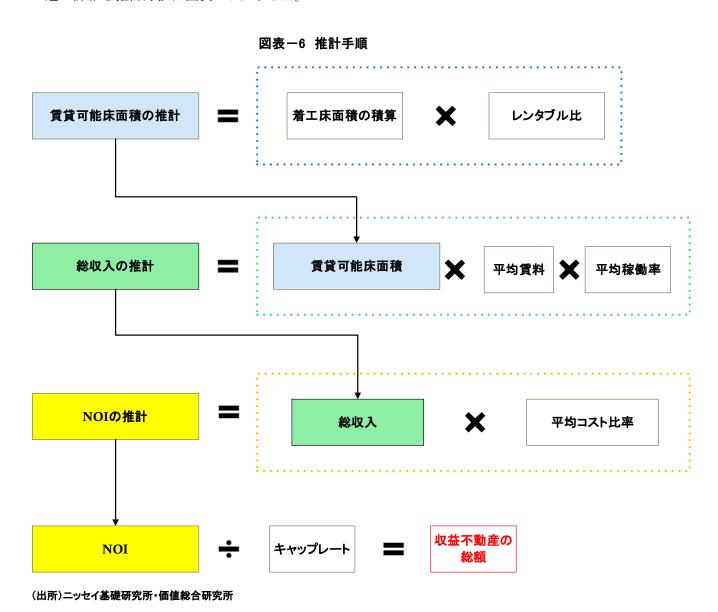
図表-5 全国のオフィスビルストック

(出所)一般財団法人日本不動産研究所「全国オフィスビル調査」をもとにニッセイ基礎研究所作成

#### 2-3 推計方法

「収益不動産」の資産規模を、図表-6に示した手順で、収益還元法に基づく「ボトムアップ・アプ ローチ」による推計方法を行う。

まず、「着工床面積の積算」と「レンタブル比」のデータをもとに「賃貸可能床面積」を推計する。 次に、推計した「賃貸可能床面積」と、「平均賃料」や「平均稼働率」のデータをもとに、「総収入の推 計」を行う。3段階目として、推計した「総収入」と、「平均コスト比率」をもとに、「NOI」を推計す る。最後に、推計した「NOI」を「キャップレート」で除して、「収益不動産の総額」を求める。各用 途の詳細な推計方法は図表-7に示した。



#### 図表-7「用途別」推計方法

オフィス	・竣工年が2018年以前の物件は、国土交通省「法人土地・建物基本調査」、2018年以降の物件は国土交通省「建築着工統計調査」に基づき、「ストック量」(延床面積ベース)を算出 ・J-REITデータに基づくレンタブル比を乗じて、「ストック量」(賃貸可能床面積ベース)を算出。 ・上記のストック量に賃料単価(共益費込み)と稼働率を乗じて、「総収入」を算出。 ・「総収入」にJ-REITデータに基づくコスト比率を乗じ、NOI (Net Operating Income)を算出し、キャップレートで除すことで「資産規模」を推計。
賃貸住宅	・竣工年が2018年以前の物件は、総務省「住宅・土地統計調査」、2018年以降の物件は国土交通省「建築着工統計調査」に基づき、「賃貸マンション」の住戸数を積算して「ストック量」を算出。 ・不動産流通機構(REINS)と総務省「小売物価統計調査」に基づく賃料と、J-REITデータに基づく稼働率を乗じて「総収入」を算出。 ・「総収入」にJ-REITデータに基づくコスト比率を乗じ、NOIを算出し、キャップレートで除すことで「資産規模」を推計。
商業施設	・公表資料等に基づき、大型小売店の店舗面積を積算し、賃料単価を乗じ、「総収入」を算出。 ・「総収入」にJ-REITデータに基づくコスト比率を乗じ、NOIを算出し、キャップレートで除すことで「資産規模」推計。
物流施設	・竣工年が2018年以前の物件は、国土交通省「法人土地・建物基本調査」、2018年以降の物件は国土交通省「建築着工統計調査」に基づき、「ストック量」(延床面積ベース)を算出 ・上記のストック量に賃料単価(共益費込み)と稼働率を乗じて、「総収入」を算出。 ・「総収入」にJ-REITデータに基づくコスト比率を乗じ、NOI を算出し、キャップレートで除すことで「資産規模」を推計。
ホテル・ 旅館	・ホテル・旅館の「客室数」に「客室単価・稼働率」を乗じて、「年間の客室総売上」を算出。客室以外の売上げである「料飲・宴会等の売上」 を加え、「総売上高」を算出。 ・「総売上高」にGOP比率を乗じ、備品等更新費用やホテル会社の利益を差し引き、「支払い可能賃料」を算出。 ・「支払い可能賃料」にJ-REIT公表データに基づくコスト比率を乗じ、NOIを算出し、キャップレートで除すことで「資産規模」を推計。

(出所)ニッセイ基礎研究所・価値総合研究所

#### 3. 「収益不動産」資産規模の推計結果

### 3-1 概要

本調査では、「収益不動産」の資産規模は約 272.3 兆円、「投資適格不動産」の資産規模は約 171.3 兆円と推計された。J. REIT の資産総額は約 23.3 兆円 (2020 年 12 月)、不動産私募ファンドの市場 規模は 21.1 兆円(2020 年 6 月時点)で、既に証券化された不動産の市場規模は、約 44.4 兆円である。 これに基づけば、「収益不動産 272 兆円」の 16%、「投資適格不動産 171 兆円」の 26%が既に証券化 されていることになる。(図表―8)。

先行研究7によれば、米国の証券化率(投資不動産に占める証券化不動産)は42%である。日本では 2001 年の J-REIT 開設以降、不動産と金融の融合は着実に進んでいるが、「収益不動産」の証券化と いう観点でみると、米国と比べてまだ拡大余地はある。

#### 3-2「用途別」資産規模

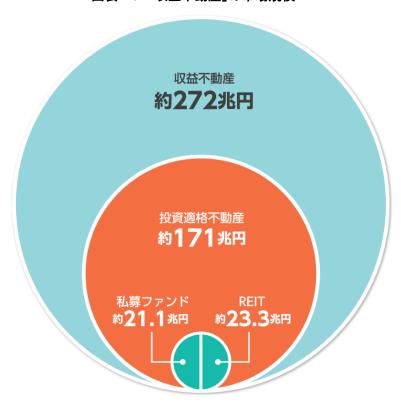
「収益不動産 272 兆円」を用途別にみると、「オフィス」が約 99.5 兆円(占率 37%)と最も大きく、 次いで「商業施設」が約71.1 兆円(26%)、「賃貸住宅」が約64.9 兆円(24%)、「物流施設」が約23.9 兆円 (9%)、「ホテル」が約12.9兆円 (5%) と推計された (図表-9)。

J·REIT の資産総額(用途別)は、「オフィス」が約9.1兆円と最も大きく、次いで「物流施設」が

<sup>7</sup> 小夫 考一郎「グローバルな視点から見た日本の不動産市場の魅力と課題」東洋経済新報社 不動産政策研究各論IV 国際不 動産政策 不動産政策研究会編 2018 年

約3.7兆円、「賃貸住宅」が約3.4兆円、「商業施設」が約3.4兆円、「ホテル」が約1.8兆円である。 「収益不動産 272 兆円」における J-REIT の保有比率は、「物流施設」が 15.5%と最も大きく、次い で「ホテル」が14.0%、「オフィス」が9.2%、「賃貸住宅」が5.2%、「商業施設」が4.7%となった(図 表一10)。

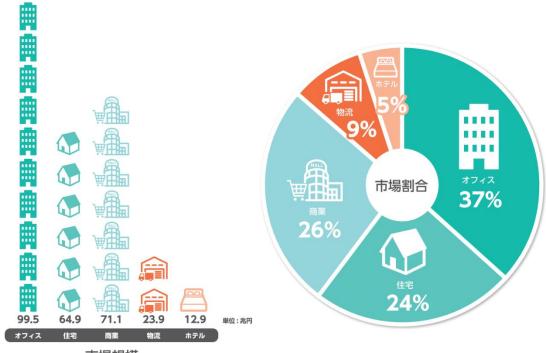
次回は、収益不動産の資産規模を「用途別」や「エリア別」に概観した上で、不動産投資市場の拡 大可能性について考察する。



図表-8「収益不動産」の市場規模

(出所)ニッセイ基礎研究所・価値総合研究所

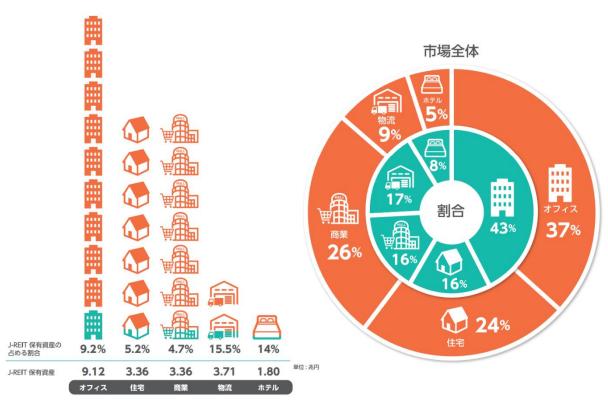
図表-9 用途別「収益不動産」の市場規模



市場規模

(出所)ニッセイ基礎研究所・価値総合研究所

図表-10 J-REIT 保有資産との比較



(出所)ニッセイ基礎研究所・価値総合研究所

(ご注意) 本稿記載のデータは各種の情報源から入手・加工したものであり、その正確性と安全性を保証するものではありません。また、本 稿は情報提供が目的であり、記載の意見や予測は、いかなる契約の締結や解約を勧誘するものでもありません。

