

基礎研 レター

「パワーカップル」世帯の動向(3)

妻の年収と金融資産、経済的余裕は比例するが、持ち家率は必ずしも比例しない

生活研究部 主任研究員 久我 尚子

(03)3512-1878 kuga@nli-research.co.jp

1—はじめに

前稿では、共働き世帯の妻の収入に注目して、年代やライフステージ、雇用形態の違いを確認した。20～60代の共働き妻の5.3%を占める年収700万円超のパワーカップル妻は、最近ではDINKSだけでなく、第一子出産前後の30歳代や子育て中もキャリアを積み続けた50歳代のDEWKSでも多い。

本稿では、共働き妻の収入を「300万円未満」「300～700万円未満」「700万円以上」の三区分に分けて、世帯金融資産や居住形態、経済状況の余裕など、暮らし向きの様子を確認する。

2—妻の収入から見た暮らし向きの違い

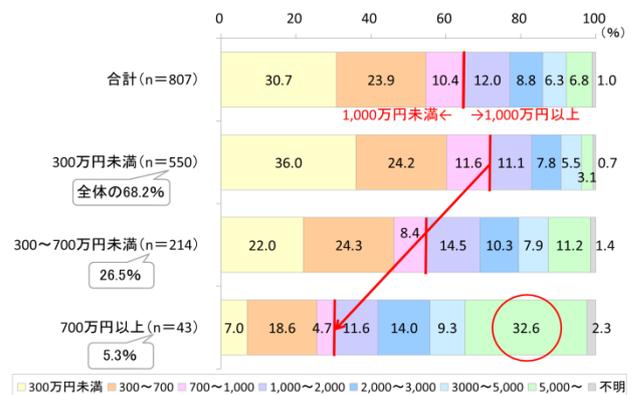
1 | 年収三区分で見た世帯金融資産の分布～パワーカップル妻では世帯金融資産5千万円以上が3割

まず、共働き世帯全体の世帯金融資産の分布を見ると¹、1,000万円未満が65.0%を占め、うち半数は300万円未満である(図1)。1,000万円以上は34.0%で、うち約2割が5,000万円以上である。

妻の年収区分別には、妻の年収が高いほど世帯金融資産も多い。世帯金融資産1,000万円以上は、年収300万円未満では27.5%だが、年収300～700

万円未満では43.9%、パワーカップル妻と見られる年収700万円以上²では67.4%である。年収700万円以上の妻では世帯金融資産5,000万円以上も多く、実に32.6%を占める。なお、世帯金融資産5,000万円以上に注目して妻の年収区分の分布を見ると、年収300万円未満が30.9%、300～700万円未満が43.6%、700万円以上が25.5%であり、妻の年収区分全体の分布と比べて高年収層が多い。

図1 共働き妻の年収三区分で見た世帯金融資産の分布



(注) 年収不明のものは省略。以下同様。

¹ データはいずれも前稿同様、弊社実施の調査データ。詳細は前稿参照。

² 年収700万円以上についてはサンプル数の少なさを考慮する必要はあるが傾向として見ることはできると判断。

2 | 年収三区分で見た居住形態の分布～パワーカップル妻の持ち家率は74%、うち4割はマンション

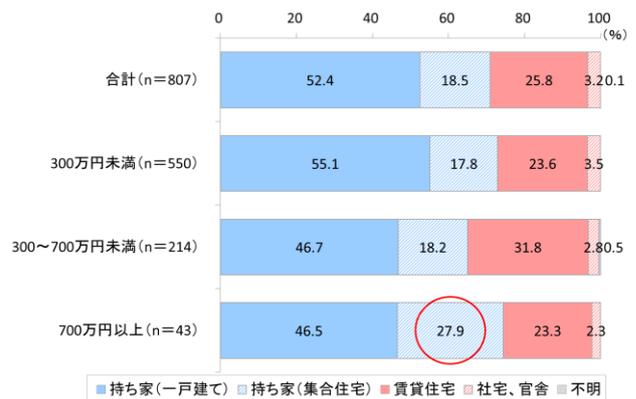
次に、居住形態の分布を見ると、全体では「持ち家（一戸建て）」（52.2%）が最も多く、次いで「賃貸住宅」（25.8%）、「持ち家（集合住宅）」（18.5%）と続く（図2）。なお、「持ち家（一戸建て）」と「持ち家（集合住宅）」をあわせた持ち家率は70.9%、賃貸率は29.0%である。

妻の年収区分別には、妻の年収700万円以上と300万円未満で持ち家率は高く（74.4%、72.9%）、賃貸率は300～700万円未満で高い（34.6%）。よって、世帯金融資産と異なり、持家率は妻の年収

には比例していない。これは前稿で見たように、年収300万円未満の妻は、40代を中心とした子育て期や子の独立以後で多く、ライフステージが進んでいるために住居の購入率が高いことがあるだろう。

なお、年収700万円以上の妻では、持ち家のうち集合住宅の割合が高い（持ち家のうち37.5%）。都心の高級マンションがパワーカップルに人気との報道もあるように、利便性を重視してマンションを購入する層も多いのだろう。

図2 共働き妻の年収三区分で見た居住形態の分布



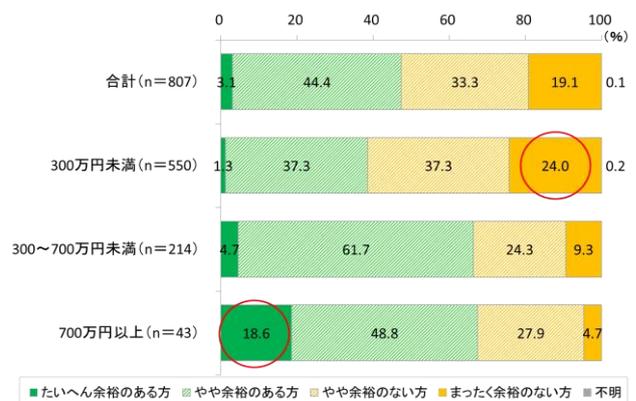
3 | 年収三区分で見た経済的余裕感の分布～パワーカップル妻の2割が「たいへん余裕のある方」

経済的余裕感を四段階で見たところ、全体では「やや余裕のある方」（44.4%）が最も多く、次いで「やや余裕のない方」（33.3%）、「まったく余裕のない方」（19.1%）と続き、「たいへん余裕のある方」は3.1%に過ぎない（図3）。「たいへん余裕のある方」と「やや余裕のある方」を合わせた余裕層は47.5%、余裕なし層は52.4%である。

妻の年収区分別には、妻の年収が高い方が経済的余裕感は強い。余裕層は、年収300万円未満では38.6%だが、年収300～700万円未満では66.4%、年収700万円以上では67.4%を占める。年収700万円以上の妻では「たいへん余裕のある方」も多く、実に18.6%を占める。一方、年収300万円未満では「まったく余裕のない方」が24.0%を占める。ただし、当該層の持ち家率は67.4%であり、年収300～700万円未満全体を上回り、比較的高い。

なお、「たいへん余裕のある方」に注目して妻の年収区分の分布を見ると、年収300万円未満が28.0%、300～700万円未満が40.0%、700万円以上が32.0%であり、全体と比べて高年収層が多い。

図3 共働き妻の年収三区分で見た経済的余裕感の分布



4 | 経済的余裕感と世帯金融資産・居住形態の関係～資産や経済的余裕と持ち家率は必ずしも相関はない

これまで見てきたように、妻の年収と世帯金融資産や経済的余裕感とは比例しているが、必ずしも持ち家率は比例していない。ここで、経済的余裕感・世帯金融資産・居住形態の関係を確認する。

まず、世帯金融資産別に経済的余裕感を見ると、世帯金融資産が多いほど経済的余裕感は強い（図4）。余裕層は、世帯金融資産 300 万円未満では 22.2%だが、5,000 万円以上では 89.3%にもなる。また、世帯金融資産 300 万円未満では「まったく余裕のない方」が 38.3%に上る。

一方で、居住形態別には、持ち家かどうかと経済的余裕感はずしも比例していない（図5）。余裕層は「社宅、官舎」（63.0%）で最も多い。次いで「持ち家（集合住宅）」（50.3%）までは余裕層は半数を超えるが、「持ち家（一戸建て）」（46.3%）や「賃貸住宅」（45.7%）では半数を下回る。

なお、「たいへん余裕のある方」は「賃貸住宅」や「社宅、官舎」で比較的多く、「まったく余裕のない方」も「社宅、官舎」と「賃貸住宅」が多い。つまり、両者（特に「社宅、官舎」）では、他の居住形態より、やや二極化傾向が強くなっている。

さらに、世帯金融資産と居住形態の関係を見ると、世帯金融資産が多い方が持ち家率は高い傾向はあるものの、必ずしも比例関係にはない（図6）。確かに、持ち家率が最も高いのは世帯金融資産 5,000 万円以上（82.1%）で、賃貸率が最も高いのは 300 万円未満（34.7%）だが、賃貸率は 2,000 ～3,000 万円（31.0%）でも 300 万円未満と同程度に高く、全体（29.0%）を上回る。また、3,000 ～5,000 万円では「社宅、官舎」（5.9%）が多い。

以上をまとめると、妻の年収と世帯金融資産、経済的余裕感は比例するが、これらと持ち家かどうかは必ずしも比例関係にはないことが分かる。

図4 共働き妻の世帯金融資産別に見た経済的余裕感の分布

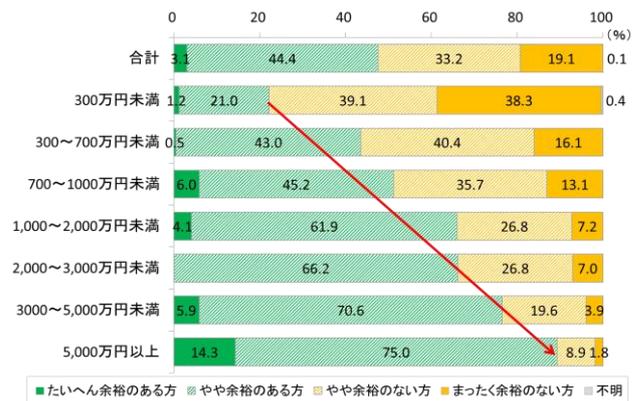


図5 共働き妻の居住形態別に見た経済的余裕感の分布

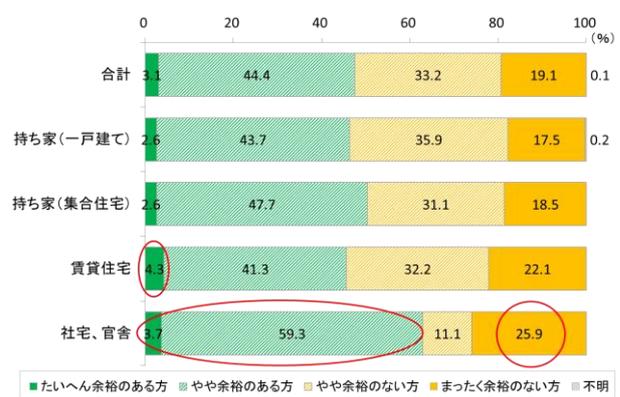
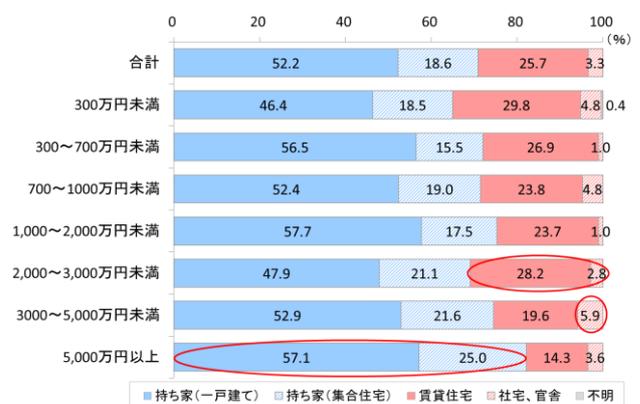


図6 共働き妻の世帯金融資産別に見た居住形態の分布



3—おわりに～経済的余裕感

妻の年収や世帯金融資産が多いほど経済的余裕感は強いが、これらと持ち家かどうかは必ずしも相関はない。家を所有していることよりも、安定した収入や多くの金融資産がある方が、経済的余裕感を高めるようだ。「使えるお金がある」という安心感が、経済的余裕感につながるのだろう。

このことは個人消費の底上げを考える上でも示唆を与えるのではないかと。安定した収入が得られることや将来の経済的負担の大きさが経済的余裕感に影響し、これが現在の消費生活に反映される。

次稿では、妻の収入別に、日常生活での情報源やお金を使う先等、消費者としての接点を探りたい。